

CONSEJOS PARA
MEJORAR LA

**LIQUIDEZ DE
TU NEGOCIO**



Consejos para mejorar la liquidez de tu negocio



Para cualquier negocio es indispensable tener liquidez, es decir la capacidad de obtener dinero en efectivo, para pagar tus obligaciones de corto plazo, como tus colaboradores, proveedores o demás acreedores.

A continuación, encontrarás unos consejos para mejorar tu liquidez y una herramienta de apoyo denominada “Flujo de caja”, la cual te permitirá tener el control de las entradas y salidas del dinero de tu empresa, en un periodo determinado, y a su vez monitorear constantemente si cuentas con el capital suficiente para mantener tu negocio en marcha.



Solicita un plazo a tu proveedor

Haz uso del plazo máximo que concedan los proveedores para pagar sus facturas (con frecuencia, 60 o 90 días); en muchos casos estos plazos equivalen a una línea de crédito sin intereses que nos otorgan los proveedores.



Organiza el sistema de cuentas por cobrar de tu empresa

Es importante clasificar las cuentas por cobrar según su antigüedad, en las categorías de menos de 30 días, de entre 30 y 60 días, y entre 60 y 90 días, con el fin de emprender acciones inmediatas ante el vencimiento de las cuentas.



Revisa, compara y ajusta precios

Es importante comparar nuestros precios con los de la competencia; es posible que sacrifiques margen de ganancia en este momento, pero seguro lograrás mejorar tu flujo de efectivo al lograr incrementar tus ventas.



Aprovecha descuentos por pagos por adelantado

- Si los proveedores te ofrecen un descuento por pago adelantado, no dejes pasar esa oportunidad.
- Si tus proveedores no te ofrecen ningún tipo de incentivo, solicítalo.



Consejos para mejorar la liquidez de tu negocio



Controla el Inventario

El adecuado manejo de los inventarios es crucial en el nivel de efectivo de tu empresa. Una práctica favorable es revisar los movimientos del inventario con bastante frecuencia ya que, en algunos casos, mantenerlo excesivamente grande puede implicar un enorme desperdicio de capital.

Realiza promociones con ese inventario que no rota.



Realiza compras conjuntas

También puedes ahorrar en materia prima y materiales al agruparte con otras empresas del sector para comprar insumos al por mayor para obtener un mejor precio o descuentos importantes, y luego distribuir la cuenta en forma proporcional a la cantidad comprada por cada uno.



Acude al Factoring

El factoring es una moderna alternativa de financiación para obtener liquidez en corto tiempo, a través de la cual las empresas pueden transformar en efectivo sus cuentas por cobrar (facturas, cheques, pagarés y letras).