

LECTURA RECOMENDADA

## “LO QUE MÁS VALE NO CUESTA NI UN SOLO CENTAVO”

¿Qué es lo que hace más falta para que un negocio marche bien? Alguien contestará: «Dinero»; otro opinará: «Ventas». Pero ninguno de los dos está en lo cierto. Lo que vale más en cuestión de negocios es la reputación de pagar las cuentas exactamente a su vencimiento.

Con una reputación semejante, usted puede adquirir en cualquier parte todo lo que necesite, aunque en la bolsa no lleve ni un solo centavo.

J.P. Morgan prestó inmediatamente un millón de dólares a un hombre que había quebrado, porque este hombre había pagado sus cuentas siempre a su vencimiento.

Una reputación de esta naturaleza constituye el activo de mayor valor de que un hombre pueda disponer; y sin embargo, este activo no cuesta ni un solo centavo.

Todo lo que hay que hacer es pagar siempre el día del vencimiento. Tal vez a veces esto resulte un poco duro; tal vez se requiera uno que otro sacrificio, o un mayor cuidado al adquirir los compromisos.



Pero, de cualquier modo, el esfuerzo que se haga para conseguir una reputación de hombre o mujer que cumple es recompensado con creces.

Manténganse entre el número de **HOMBRES Y MUJERES QUE VALEN MUCHO**, cuidando escrupulosamente de su buen crédito.

- Nuestros Valores, 2006

### TAREA

Motivar a los participantes a elaborar un presupuesto familiar (Facilitar un formato y de ser posible programar una sesión extra para apoyar a completarlo).